

Уберизация мира

Какие «Уберы» могут появиться в ближайшее время?

Обзор перспективных идей

Ярослав Городецкий

Основатель и генеральный директор компании CDNvideo

Кратко про Uber

- Uber – самый дорогой стартап в мире
 - капитализация по состоянию на декабрь 2015 года – \$68 млрд (по данным Forbes)
 - для сравнения, капитализация Газпрома вчера составляла \$50 млрд (по данным LSE)
- Годовая выручка – более \$10 млрд
- Основан в 2009 в Силиконовой долине
- Работает в 400 городах и 68 странах
- Трудоустроил 1 млн водителей за время своей работы
- Принял заказы на 1 млрд поездок на такси



Как им это удалось?

Shared Economy

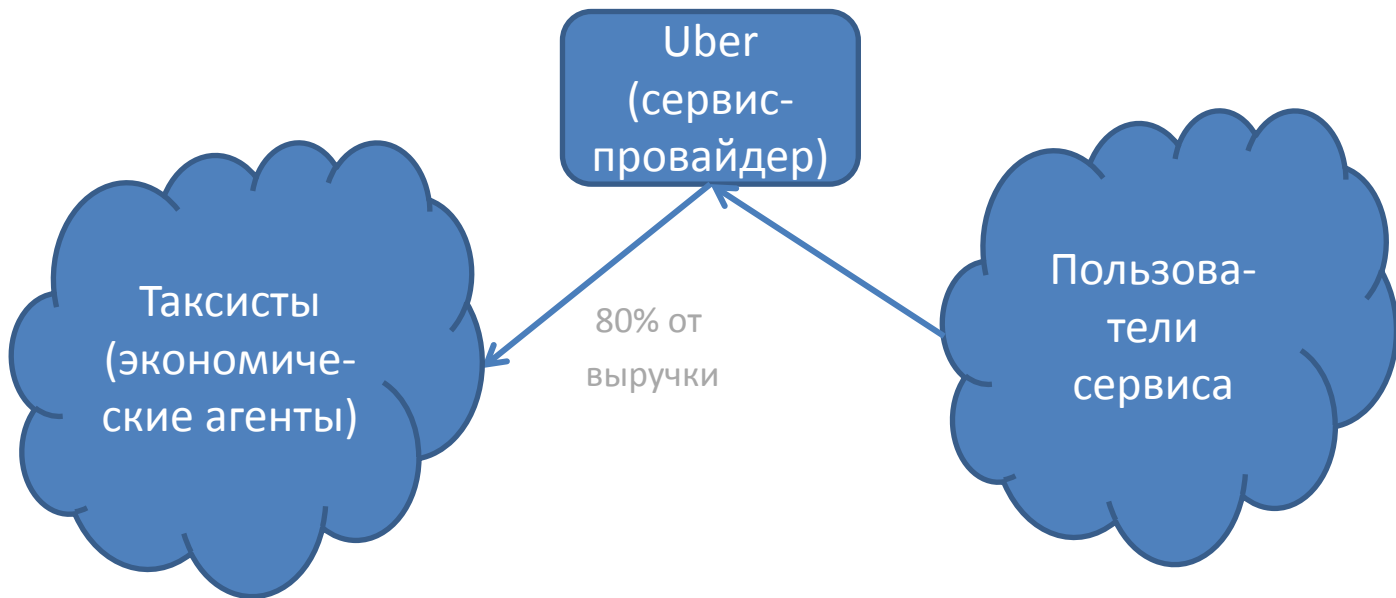
Uber – самый успешный в мире проект в области Shared Economy (экономика совместного потребления, другие названия – сетевая экономика или P2P-экономика).

Данная модель работы экономики предполагает, что неструктурированное множество индивидуальных экономических агентов обслуживает множество индивидуальных потребителей .

Фактически Shared Economy позволяет на новом уровне развития вернуться в доиндустриальную модель организации труда, когда люди в основном не работали на корпорации, а были самозанятыми (крестьяне, ремесленники, торговцы и т.п.).

Бизнес-модель

Модель бизнеса Uber и других компаний Shared Economy



Секрет успеха Uber

Uber использует **свободные ресурсы** экономического агента (т.е. машину) для оказания услуги пользователям, т.е. перекладывает капитальные затраты на плечи таксистов.

Бизнес-модель Uber не предполагает большого доверия к поставщику услуг, 99% экономических агентов способно оказать **услугу приемлемого качества**. Как следствие, нет необходимости в разветвленной службе контроля качества, достаточно пользовательского рейтинга и выборочных проверок.

Все это позволяет тратить привлекаемые инвестиции в основном на маркетинг и продвижение и как следствие **быстро расти**.



В каких областях
работает Shared
Economy?

Уберизация сегодня

| Ресурс | Проекты по совместному использованию |
|--|--------------------------------------|
| Автомобиль | Uber, Яндекс.Такси, Gett |
| Квартира или дом | AirBnB |
| Персональный компьютер | RuTracker, Flibusta и т.п. |
| Рабочий инструмент, умение мастерить | Ярмарка мастеров, Etsy.com |
| Рабочий инструмент, умение делать ремонт | Яндекс.Мастер, «Муж на час» |
| Педагогическое образование | «Ваш репетитор» |

Наиболее заметные стартапы (Uber, AirBnB) возникают там, где совместно используемая собственность имеет наибольшую ценность (недвижимость, автомобиль).



Какая еще есть
собственность у
людей , которую можно
использовать
совместно?



Или, словами
В.И.Ленина, что еще
МОЖНО ВЗЯТЬ И
ПОДЕЛИТЬ?

Ниши для уберизации

| Ресурс | Возможные проекты Shared Economy | Проблемы, требующие решения |
|---------------------------|---|--|
| Мотоциклы, лодки, яхты | Мототакси, водное такси (его Uber в уже запустил в Стамбуле) | Нет устойчивого спроса |
| Фото- и видеокамеры | Производство корпоративных видеороликов, агентство свадебных фотографов и видеооператоров | Трудно гарантировать качество |
| Кухня и умение готовить | Производство домашней выпечки | Зарегулированность пищевого рынка |
| Приусадебный участок | Производство свежих фруктов, овощей и зелени | Зарегулированность пищевого рынка |
| Навык массажа или стрижки | Салон красоты у потребителя на дому | Трудно гарантировать безопасность |
| Медицинское образование | Телемедицина, лечение на дому | Зарегулированность рынка медицинских услуг |
| Беспилотники | Виртуальные полеты, картография | Нет устойчивого спроса |



Наши цели ясны,
задачи определены.
За работу, товарищи!

Ярослав Городецкий

gorod@cdnvideo.ru

+ 7-916-990-01-20